

## КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ



### ОБУЧЕНИЕ ПО ЗАКОНУ № 223-ФЗ



#### ЛЕКТОРЫ:

- Миронов Евгений Николаевич
- Подлепич Игорь Андреевич

Опыт преподавательской деятельности в сфере закупок 15 лет. Эксперты федерального уровня.

ОКТАБРЬ

**08-09**

с 10.00 до 17.00

Г. МОСКВА

#### ТЕМА СЕМИНАРА:

**«ИЗМЕНЕНИЯ К ЗАКОНУ № 223-ФЗ И ИХ ПРАКТИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ.  
ОБСУЖДЕНИЕ АКТУАЛЬНЫХ ВОПРОСОВ В СВЯЗИ С ПАНДЕМИЕЙ КОРОНАВИРУСА.  
АЛГОРИТМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ "ПРАВИЛЬНЫХ" ЗАКУПОК В СООТВЕТСТВИИ С 223-ФЗ.**

**ТЕХНИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ — ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ И ТИПИЧНЫЕ ОШИБКИ  
ЗАКАЗЧИКОВ. ТРЕБОВАНИЯ ЗАКАЗЧИКОВ В ДОКУМЕНТАЦИИ О ЗАКУПКЕ,  
ПРОТИВОРЕЧАЩИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ И ОГРАНИЧИВАЮЩИЕ КОНКУРЕНЦИЮ»**

- Адрес места проведения семинара: г. Москва, Измайловское шоссе д. 71, корп. 2Б, отель «Бета» Измайлово, конференц-зал «РИМ»

**ОБУЧЕНИЕ ПРОВОДИТСЯ С СОБЛЮДЕНИЕМ САНИТАРНО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКОЙ  
БЕЗОПАСНОСТИ И СОЦИАЛЬНОЙ ДИСТАНЦИИ  
(1 ЧЕЛОВЕК ЗА 1 СТОЛ, ВЫДАЧА МАСОК И ПЕРЧАТОК)**

- ▶ Всероссийский учебно-методический центр в сфере закупок «Аукцион Консалтинг» приглашает Вас принять участие в консультационно-практическом семинаре, где Вы сможете получить ответы на вопросы связанные с принятыми и планируемыми нововведениями к Закону № 223-ФЗ в 2020-2021 г., особенностями планирования закупок на 2020-2022 гг., а также получите практические знания, необходимые для формирования технических заданий, организации закупок в соответствии с требованиями законодательства.

- ▶ **КРАТКО, ЧТО БУДЕТ НА СЕМИНАРЕ:**

1. Нововведения к 223-ФЗ, последствия и порядок их применения.
2. Масштабный проект поправок к 223-ФЗ от ФАС
3. Планирование закупок на 2020-2022 гг.
4. Единая информационная система в сфере закупок (ЕИС).
5. Алгоритмы осуществления «правильных» закупок.
6. Технические задания — особенности формирования, ошибки заказчиков.
7. Требования заказчиков в документации о закупке, противоречащие законодательству и ограничивающие конкуренцию.
8. Предоставим разъяснения и консультации каждому участнику семинара.
9. Практические занятия (решение бизнес-кейсов, разбор примеров из практики, индивидуальные и групповые задания).

**Аудитория семинара:** руководители служб закупок и иных подразделений, инициаторы закупок, специалисты по закупкам, юристы, главные бухгалтеры, члены закупочных комиссий и иные работники, стремящиеся к профессиональному развитию и карьерному росту.

**Повышение квалификации / профессиональная переподготовка:** после посещения семинара по желанию слушателя, предоставляется возможность дальнейшего дистанционного обучения (без выезда слушателей в учебное заведение) по свободному графику, с выдачей УДОСТОВЕРЕНИЯ или ДИПЛОМА с присвоением квалификации «СПЕЦИАЛИСТ-ЭКСПЕРТ В СФЕРЕ ЗАКУПОК»

[Подробнее о курсах повышения квалификации](#)



#### ПРЕПОДАВАТЕЛИ СЕМИНАРА



**МИРОНОВ ЕВГЕНИЙ НИКОЛАЕВИЧ** – юрист-практик, эксперт в сфере закупок.

Один из наиболее востребованных преподавателей по закупкам (44-ФЗ, 223-ФЗ). Непрерывный стаж работы в сфере закупок более 15 лет (94-ФЗ, 44-ФЗ, 223-ФЗ). Опыт преподавательской деятельности 10 лет. С 2015 года главный эксперт и старший преподаватель учебно-методического центра в сфере закупок «Аукцион Консалтинг».

Проведено более 900 дней семинаров. Обучено свыше 13,5 тыс. человек из 4,5 тыс. организаций.

Личная практика ведения дел по защите в судах и ФАС России по спорам в области регламентированных закупок. **Результативность:** 97% выигранных дел.

Консультант и эксперт по закупкам АО «Российские космические системы», ФГУП «Киноконцерн «Мосфильм», ФКП «Республиканский фумигационный отряд», ЗАО «ГСР «ТЭЦ», ОАО «Красцветмет», ЗАО «Сбертех», ГУП «Петербургский метрополитен» и многих других.



**ПОДЛЕПИЧ ИГОРЬ АНДРЕЕВИЧ** - юрист-практик, эксперт в сфере закупок. Общий стаж работы - 15 лет. Стаж работы преподавателем - 8 лет.

С 2013 года выступает в качестве преподавателя в профессионально-ориентированных семинарах, образовательных программах по регламентированным закупкам в соответствии с федеральными законами № 44-ФЗ от 05.04.2013 «Контрактная система в сфере

закупок для государственных и муниципальных нужд», № 223-ФЗ от 18.07.2011 г. «Организация закупок товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц».

Успешный практический опыт ведения дел по защите в судах и ФАС России по спорам в области закупок.



#### КАЖДОМУ УЧАСТНИКУ ОБУЧЕНИЯ ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ:

- ▶ Маски и перчатки.
- ▶ Комплексное питание в ресторане (обед, кофе-брейк).
- ▶ Методический материал на Flash-диске.
- ▶ Фирменный раздаточный материал письменных принадлежностей.
- ▶ Именной сертификат об участии в семинаре.
- ▶ Видеокурсы на Flash-диске («Антимонопольный комплаенс», «Ошибки заказчиков», «Обжалование закупок»).
- ▶ Линия консультаций по вопросам применения Закона № 223-ФЗ до 31 октября 2020 г.



#### СТОИМОСТЬ ОБУЧЕНИЯ:

- ✚ **15.900** руб. / 1 день, **31.800** руб. / 2 дня

#### СКИДКИ НА УЧАСТИЕ В СЕМИНАРЕ:

- ✚ **12.900** рублей / 1 день, при подаче заявки на участие в семинаре **до 05.10.2020**
- ✚ **23.220** рублей / 2 дня, при подаче заявки на участие в семинаре **до 05.10.2020**
- ✚ **Скидка 10%** — группам слушателей от 2-х человек.

#### ДОКУМЕНТ ПО ИТОГАМ ОБУЧЕНИЯ:

- **СЕРТИФИКАТ** – включен в стоимость обучения.
- **УДОСТОВЕРЕНИЕ / ДИПЛОМ** – доплата составит **5.900 / 10.900** руб. (*цена только для участников семинара*)
  - ▶ **Удостоверение** – это официальный документ о профессиональном дополнительном образовании в сфере закупок, необходимый каждому специалисту, принимающему участие в закупочной деятельности организации.
  - ▶ **Диплом** — документ о профессиональной переподготовке с присвоением квалификации «СПЕЦИАЛИСТ-ЭКСПЕРТ В СФЕРЕ ЗАКУПОК».

#### АДРЕС МЕСТА ПРОВЕДЕНИЯ СЕМИНАРА:

г. Москва, Измайловское шоссе д. 71, корп. 2Б, отель «Бета» Измайлово, конференц-зал «РИМ»

- **Проезд:** станция метро «Партизанская»
- **Служба бронирования номеров:** тел. +7 (495) 792-98-98



**ОКТЯБРЬ**

**08**

## **ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ**

**9.40–10.00 Регистрация участников**

### **1. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ В СВЯЗИ С ПАНДЕМИЕЙ КОРОНАВИРУСА:**

- Проблемы и трудности юридического и экономического характера, с которыми столкнулись организаторы закупок (заказчики) в период пандемии. Пути решения, методы предотвращения рисков и негативных последствий;
- Последствия срыва закупки по причине отказа поставщиков от заключения либо исполнения заключенного договора.
- Дистанционное участие в рассмотрении жалоб, обращений, проведении проверок;
- Признание коронавируса форс-мажором (Письма ФАС и Минфина);
- Алгоритм действий заказчика в случае уклонения поставщика (подрядчика, исполнителя) от исполнения договорных обязательств;
- списание суммы штрафных санкций в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения в 2020 году в связи с распространением коронавируса обязательств, предусмотренных договором.

### **2. ИЗМЕНЕНИЯ К ЗАКОНУ № 223-ФЗ В 2020 Г. И ИХ ПРАКТИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ:**

- Новейшие изменения в сфере закупок в рамках Закона № 223-ФЗ. Правовые последствия для заказчиков в 2020 году. Разъяснения эксперта.
- Тенденции развития законодательства о закупках. Важнейшие законопроекты к Закону № 223-ФЗ. Чего ожидать в ближайшем будущем?
- Необходимые корректировки в Положение о закупке в 2020 году.
- Перечень принятых актуальных нововведений к Закону № 223-ФЗ, а также, смежное законодательство с комментариями эксперта по применению.
- Преференции для физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями и применяющих специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход», при осуществлении закупок в рамках 223-ФЗ.
- Особенности формирования плана закупки на 3-х летний период у субъектов МСП. Пояснения эксперта к данному нововведению.
- Увеличение размера годового объема закупок у субъектов МСП, которые обязаны осуществлять заказчики по 223-ФЗ. Пояснения эксперта к данному нововведению.

- Новые требования к объемам закупок у СМСП;
- Профессиональный стандарт «Специалист по прогнозированию и экспертизе цен на товары, работы, услуги» – новые требования к специалистам по ценообразованию;
- Новые требования к порядку оценки заявок (необходимость обоснования прироста эффективности исполнения при приросте показателя подкритерия);
- Новые требования к использованию в ТЗ параметров из национальных стандартов;

#### **ИНЫЕ ОЖИДАЕМЫЕ ПОПРАВКИ В 223-ФЗ В 2020 ГОДУ:**

- Преимущество 30% всем российским товарам, работам, услугам;
- Новые правила закупки строительных работ под ключ;
- Квоты на закупку российских товаров — обязательная доля закупок товаров из ЕАЭС, а также работ и услуг, в составе которых используются такие товары (Проект 970027-7).
- Новые требования к комиссии при введении понятия «конфликт интересов»;
- Установление предельного срока оплаты по всем договорам;
- Корректировка содержания оснований закупок, не регулируемых 223-ФЗ;
- Новые основания для включения поставщика в РНП;
- Право уменьшить объем обеспечения пропорционально объема исполнения;
- Обязанность поставщика раскрывать всех выгодоприобретателей в заявке;
- Право поставщика уступить денежные требования по договору;
- Обязанность расчета начальной (максимальной) цены договора с учетом референтных цен;
- Новый порядок внесения сведений в реестр договоров по закупкам радиоэлектроники;
- Запрет закупать по Закону N 223-ФЗ иностранные устройства хранения данных;
- Запрет допуска иностранной радиоэлектроники;
- Льготы для тех, кто готов быстро уплатить штраф за сговор;
- Преимущества по участию в закупках для самозанятых граждан;
- Проект поправок в КОАП – новые виды административной ответственности.
- Предложения ФАС и Минфина по модернизации электронных закупок в 223-ФЗ.

### **МАСШТАБНЫЙ ПРОЕКТ ПОПРАВК ОТ ФАС:**

- Обязанность применять Каталог Товаров/Работ/Услуг;
- Обязанность обосновывать НМЦД в закупочной документации;
- Предварительная квалификация на крупные закупки;
- Ограничение способов предоставления обеспечения;
- Расширенный перечень требований к составу и содержанию заявки;
- Закрытый перечень оснований закупки у ед. Поставщика (22 основания);
- Новое определение термина «Участник закупки»;
- Новый вид протокола и новые требования к содержанию;
- Ограничение годового объема неконкурентных процедур;
- Малые закупки у ед. поставщика только через электронные магазины – порядок проведения;
- Обжалование документации только участником соответствующим требованиям закупки;
- Электронное обжалование – порядок проведения и особенности ЭДО;
- Рейтинг деловой репутации поставщика – порядок формирования, льготы при участии;
- Заключение договора только в электронной форме – порядок заключения;
- Закрытый перечень возможных требований к участникам;
- Регламентированный порядок оценки и предельные веса критериев;
- Регламентированный порядок определения размера штрафов;
- Регламентированный порядок обоснования НМЦД;
- Регламентированный порядок исполнения договора – экспертиза, приемка, расторжение.

### **3. ПЛАНИРОВАНИЕ ЗАКУПОК НА 2020-2022 ГГ. РАЗЪЯСНЕНИЯ И ПРАКТИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ:**

- Формирование и утверждение плана закупки товаров, работ, услуг. Постановление Правительства РФ № 932 от 17.09.2012 «Об утверждении правил формирования плана закупки товаров (работ, услуг) и требований к форме такого плана».
- Как часто можно корректировать планы закупок? Основания и порядок внесения изменений в план закупки.
- Мнение контролирующего органа о частом редактировании заказчиками планов закупок.
- Практические рекомендации по организации планирования закупок. От выявления потребностей заказчика до оформления планов и размещения их в ЕИС. Просто, легко, обосновано!
- Обоснование начальной (максимальной) цены договора, договора с единственным поставщиком: основные методы и практические рекомендации.
- Планы закупки инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств. Критерии отнесения продукции к инновационной, высокотехнологичной.
- Планирование закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства, закупок инновационной продукции, высокотехнологичной продукции.
- Оценка и мониторинг соответствия планов закупки, проектов планов, изменений планов и проектов изменений в части соответствия законодательству о развитии малого и среднего предпринимательства.
- Обзор основных нарушений при составлении и размещении планов закупок.

#### **4. ЕДИНАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА В СФЕРЕ ЗАКУПОК (ЕИС):**

- Документы и сведения, подлежащие размещению в ЕИС. Последовательность и сроки размещения информации о закупке в ЕИС.
- Структура, содержание, новые требования к размещению и неразмещению информации о закупках. Постановление Правительства РФ № 908 от 10.09.2012.
- Развитие и последние изменения функционала ЕИС по 223-ФЗ.
- Обязан ли поставщик (участник) регистрироваться в ЕИС, если у него действует аккредитация на ЭТП (электронной торговой площадке)?
- Новый функционал для закупок с участием только субъектов МСП. Фиксация, в т.ч. видеофиксация, в режиме реального времени действий (бездействия) пользователей электронных площадок.
- Перечень и виды информации о закупках, которая не размещается в ЕИС.



- Последствия неразмещения либо несвоевременного размещения информации о закупках в ЕИС.

## **5. ПОРЯДОК И СПОСОБЫ ПРОВЕДЕНИЯ ЗАКУПОК**

- Понятие закупки и общий порядок ее проведения.
- Классификация способов закупки.
- Обоснование и выбор способа закупки.
- Алгоритм проведения конкурентной закупки.
- Алгоритм проведения неконкурентной закупки.
- Порядок проведения закрытых конкурентных закупок
- Порядок проведения отдельных видов закупок:
  - a. Особенности закупки услуг аудиторской организации для проведения обязательного аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности по правилам, установленным Федеральным законом № 44-ФЗ «О контрактной системе». Алгоритм проведения. Порядок размещения сведений и документов в ЕИС.
  - b. Особенности проведения «ЗОНТИЧНЫХ» закупок. Содержание документации. О возможности заключения рамочных договоров по итогам «зонтичных» закупок.
- Практика контроля неконкурентных закупок и применения ответственности.
- Обязательные закупки у субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП)
- Постановление Правительства №1352 с самыми последними изменениями. Способы закупок у субъектов МСП.

## **6. ЗАКУПКИ У ЕДИНСТВЕННОГО ПОСТАВЩИКА**

- Случаи, ограничения закупок у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя).
- Обоснование выбора способа закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика).
- Документальное оформление обоснования. Типичные ошибки заказчиков.
- Закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) с использованием электронных магазинов, агрегаторов торговли.
- Обзор результатов обжалований случаев и оснований закупки у единственного поставщика.



## **7. ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ЭЛЕКТРОННЫХ ЗАКУПОК:**

- Основные ошибки при проведении электронных закупок выявляемые при проверках;
- Дозапросы в закупках у СМСП – что можно запрашивать (практика проверок);
- Последствия ухода от электронных процедур путем дробления закупок;
- Электронные магазины малых закупок в 223-ФЗ;
- Обязанность отдельных заказчиков установить лимит по договорам 100/500 тыс.;
- Практические рекомендации по проведению электронных закупок;
- Особенности проведения электронных аукционов, конкурсов, запросов котировок, запросов предложений – разбор практических примеров (анализ Положений крупнейших заказчиков);
- Примеры успешной реализации неконкурентных способов закупки в электронной форме с правом указания товарного знака (по результатам проверок признанных соответствующими требованиям законодательства);
- Практика применения ЭДО при заключении и исполнении договоров;
- Правомерные Требования к подтверждению в заявке наличия опыта и ресурсов.

## **8. ЗАКУПКА ПО ЦЕНЕ ЕДИНИЦЫ ТОВАРА/РАБОТЫ/УСЛУГИ:**

- в каких случаях можно проводить;
- тонкости при подготовке документации;
- как правильно сформировать и обосновать цену договора, цену единицы, единичные расценки;
- как правильно опубликовать и провести закупку;
- обязательные условия договора при проведении закупки по цене единицы.

## **9. ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ И ИСПОЛНЕНИЯ ДОГОВОРОВ**

- Порядок заключения и изменения договоров по результатам закупки.
- Особенности заключения договоров на выполнение подрядных работ.
- Контроль исполнения договоров. Изменение и расторжение договоров. Размещение информации об изменении и исполнении договоров в ЕИС.

- О рамочных договорах – договорах с регулируемым объемом поставки продукции. Пролонгация рамочных договоров.
- Особенности закупок у взаимозависимых лиц.
- Неправомерные условия проектов договоров!
- В каких случаях можно ограничить/запретить субподряд.
- В каких случаях можно оплатить работы, выполненные до подписания договора – позиция Минэкономразвития и Судов.
- Аффилированность и конфликт интересов – понятия, практика, риски.
- Право заказчика запросить информацию и документы о фактических расходах поставщика и о привлечении субподрядчиков для исполнения договора – позиция ФАС и судов.
- Можно ли требовать у банка неустойку за счет средств банковской гарантии.
- Расчет начальной (максимальной) цены договора с учетом референтных цен.
- Регламентация в Положении и Документации порядка участия коллективного участника.
- Право Заказчика требовать от участника налоговую декларацию.
- Ограничение предельного размера авансов по всем закупкам.
- Договоры с пролонгацией — возможность продления без проведения новой закупки.
- Как правильно расторгнуть договор при нарушении поставщиком условий.
- Случаи заключения договоров с несколькими участниками закупки.
- Ответность. Реестр договоров в ЕИС: структура, содержание, требования Федерального Казначейства к размещению информации. Изменения порядка ведения реестра договоров в части включения в реестр информации о стране происхождения поставляемого и поставленного товара, в том числе при выполнении работ, оказании услуг.

#### **10. ТРЕБОВАНИЯ К ПОРЯДКУ ПРИЕМКИ:**

- Описание порядка приемки.
- Приемочная комиссия, внутренняя экспертиза и оформляемые документы.

- Возможность поставщика отказаться от оказания услуг при условии возмещения убытков.

### Ответы на вопросы. Консультации. Обмен опытом.

**ОКТАБРЬ**

**09**

## **ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ**

**9.40–10.00 Регистрация участников**

### **1.ТЕХНИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ — ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ И ТИПИЧНЫЕ ОШИБКИ ЗАКАЗЧИКОВ.**

- Правила описания предмета закупки: рекомендации заказчикам;
- Извещения об отказе от проведения конкурентной закупки до и после даты окончания подачи заявки: минимизация ответственности заказчика;
- Право или обязанность проводить повторную закупку в случае, если закупка признается несостоявшейся, а также включение сведений о количестве несостоявшихся закупок в **НОВЫЕ** ежемесячные отчеты;
- Принципы разработки технического задания (ТЗ) по нормам 223-ФЗ и 135-ФЗ «О защите конкуренции»;
- Кто должен разрабатывать ТЗ и почему?
- На каком этапе закупочной деятельности разрабатывается ТЗ?
- Необходимость описания закупаемой продукции при обосновании и определении начальной (максимальной) цены договора;
- Законодательство о техническом регулировании;
- Единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации;
- Единый перечень продукции, подлежащей декларированию соответствия;
- Каталог стандартов;
- Обязанность заказчика использовать ГОСТы;
- «Опасности» ссылок на ГОСТы;
- «ГОСТ не предусмотрен» или «соответствие ГОСТ» закупаемой продукции;

- Установление несоответствующих предмету закупки кода ОКПД 2 в извещении;
- Товарные знаки;
- Знаки обслуживания;
- Фирменные наименования;
- Патенты;
- Полезные модели;
- Промышленные образцы;
- Наименование места происхождения товара;
- Наименование производителя;
- Иные требования, влекущие ограничение количества участников закупки;
- Ошибки Заказчиков при формировании технического задания;
- «Дробление» лотов с целью избежать конкурентной закупки;
- «Укрупнение» закупок с целью избежать конкурентной закупки;
- Нужно ли устанавливать требования к эквивалентности товаров, работ, услуг? Как правильно это сделать?
- Распространенные ошибки в структуре и содержании закупочной документации. Правила составления Информационной карты;
- Ошибки Заказчиков при описании требований к закупаемым товарам, работам, услугам. Как не допустить ограничения конкуренции?
- Способы составления спецификаций;
- Виды спецификаций;
- Легитимность использования ТУ;
- Что не допускается включать в описание продукции?
- Что нужно знать о товарных знаках и знаках обслуживания, о наименовании места происхождения товара и страны производства;
- О ключевых реестрах и классификаторах;



- Исключения из общих правил описания предмета закупки. Когда заказчик вправе осуществлять закупки конкретной продукции? Закупки с указанием на товарные знаки;
- Что делать Заказчику, если поступила жалоба? Обжалование в ФАС и в суде действий организатора торгов по 223-ФЗ. Порядок рассмотрения жалоб по 223-ФЗ — ст. 18.1 № 135-ФЗ;
- Закупки, связанные с выполнением работ на предметах особо опасных и технически сложных, если поставки требуются той продукции, которая не гостится, и ТУ отсутствуют в открытом доступе, то есть «эксклюзивная продукция»;
- Описание предмета закупки по чертежу;
- Особенности описания предмета закупки по ГОСТ, ТР, ТС ( нац. стандарты);
- Как устанавливать требования к подтверждению соответствия продукции (обязательного и необязательного);
- Порядок описания гарантийных сроков на продукцию;
- Описание функциональных и эксплуатационных характеристик – обязательные критерии;
- Обоснования применения конкретной марки продукции и показателей ГОСТ: как составлять, куда прикреплять, размещать ли с документацией о закупке. Рекомендации как лучше обосновать (какие доводы приводить).

## **2. ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПОДГОТОВКИ ТЕХНИЧЕСКИХ ЗАДАНИЙ:**

- Разработка технологической карты типового технического задания по видам Т/Р/У;
- Разработка типовых технических заданий;
- Эффективное разделение обязанностей между закупщиками и инициаторами;
- Аудит и повышение эффективности бизнес-процессов взаимодействия подразделений при подготовке ТЗ;
- Введение в КПЭ инициаторов показателя — «качество и своевременность подготовки ТЗ»;
- Введение персональной ответственности для инициаторов.

## **3. КОМПЛЕКС МЕР ПРОТИВ НЕДОБРОСОВЕСТНЫХ ПОСТАВЩИКОВ.**

- Рассмотрение и оценка заявок. Основания для отклонения заявок.

- Правила установления критериев, подкритериев (показателей) для оценки заявок. Примеры и условия применения.
- Дополнительные процедуры: квалификационный отбор, переговоры, «переторжка», подача альтернативных заявок и др.
- Новые правила для проведения конкурентных закупок (с учетом ошибок, допущенных заказчиками):
- Новые правила отмены закупок;
- Требования к протоколам конкурентных закупок. **Что забывают указать заказчики в протоколах?**
- Порядок заключения договора по результатам конкурентной закупки;
- Требования к проведению конкурентных закупок в электронной форме.

#### **4. ТРЕБОВАНИЯ ЗАКАЗЧИКА В ДОКУМЕНТАЦИИ О ЗАКУПКЕ, ПРОТИВОРЕЧАЩИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ И ОГРАНИЧИВАЮЩИЕ КОНКУРЕНЦИЮ\_(С ПРИМЕРАМИ):**

- Требование об отсутствии у участника недоимки по налогам, сборам, задолженности по иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации – как требование, противоречащее законодательству.
- Требование о предоставлении в составе заявки участника документов, подтверждающих соответствие товара (паспорт качества, сертификат соответствия, технические условия и т.д.), которым участник закупочной процедуры не может обладать не приобретая соответствующего товара – как требование, противоречащее законодательству.
- Требование об осуществлении победителем закупки взаиморасчетов с использованием счетов, обслуживаемых конкретным банком, указанным заказчиком в документации о закупке – как требование, противоречащее законодательству.
- Условие документации о закупке о разрешении третейским судом споров, разногласий, требований, возникающих в связи с проведением закупки – как требование, противоречащее законодательству.
- Ограничение участия в закупочной процедуре лиц, аффилированных с иными участниками закупки – как требование, противоречащее законодательству.
- Требование документации о том, что участник закупки должен являться производителем либо обладать правом поставки, предоставленным производителем, по конкретным позициям — как требование, противоречащее законодательству и являющееся ограничением количества участников закупки.

- Установление требования о наличии у участника необходимых производственных мощностей на момент проведения закупки — как требование, противоречащее законодательству и являющееся ограничением количества участников закупки.
- Требование о подтверждении наличия квалифицированного персонала — как требование, противоречащее законодательству и являющееся ограничением количества участников закупки.
- Установление в Положении о закупке положения о наличии у участника запроса предложений опыта оказания услуг по предмету закупки — как ограничение количества участников закупки.
- Требование о предоставлении в составе заявки документа, который будет необходим в период оказания услуг, выполняемых по договору — как требование, противоречащее законодательству.
- Требование об отсутствии у участника закупки случаев судебных разбирательств с Заказчиком и (или) иным обществом, принадлежащим группе Заказчика — как ограничение круга участников закупки.

#### **5. ТРЕБОВАНИЯ, ОГРАНИЧИВАЮЩИЕ ИСПОЛНИТЕЛЯ В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ИМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:**

- Установление в документации о закупке требования о наличии необходимых специалистов в штате у исполнителя;
- Установление в документации о закупке условия о согласовании с заказчиком привлекаемых субподрядных организаций;
- Требование о согласовании с Заказчиком замены лица, уполномоченного на ведение всех финансовых операций, включая платежи, документооборот и иные взаиморасчеты с Заказчиком, осуществление бухгалтерского учета, оформление первичных документов, подписание, предоставление, получение документов, а также совершения иных действий от имени коллективного участника;
- Установление соотношения разделения объема работ между подрядчиком/генподрядчиком и субподрядчиками.

#### **ИНЫЕ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ДЛЯ ЗАКАЗЧИКОВ**

- Продление сроков оценки и сопоставления заявок на участие в закупке является ли нарушением заказчика.
- Постквалификация как этап закупки. Нарушения заказчиков.
- Может ли заказчик осуществлять закупку у единственного поставщика, если в положении о закупке не установлено ограничений по применению данного способа?
- Требование об отсутствии у участника закупки признаков корпоративного мошенничества и коррупционных действий. ВАЖНО: порядок оценки по таким признакам должен быть определен заказчиком в документации о закупке.

- О критерии оценки заявок участников «Отрицательный опыт поставки товара, выполнения работ, оказания услуг для заказчика». Последствия отсутствия надлежащим образом описанного порядка оценки заявок участников закупки в документации о закупке.
- Можно ли в документации о закупке устанавливать требование о выполнении договора без привлечения субподрядчиков?

## **6. ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ:**

### **Деловая игра 1.**

«Конкурентные наименования картриджей, расходных материалов, артикул (код изделия) до и после 1 июля 2018 года»

### **Деловая игра 2.**

«Выявление в результате закупочных процедур лица, исполнение договора которым в наибольшей степени будет отвечать целям эффективного использования источников финансирования и ограничение конкуренции»

### **Деловая игра 3.**

«Требования к правилам заполнения заявок участников закупок»

### **Ответы на вопросы. Консультации. Обмен опытом.**

---

**КОНТАКТЫ: ВСЕРОССИЙСКИЙ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЦЕНТР «АУКЦИОН КОНСАЛТИНГ»**

---

**E-mail:** [info@auccons.ru](mailto:info@auccons.ru)

**Web:** [www.auccons.ru](http://www.auccons.ru)

**Тел.:** 8-495-540-52-97