ВСЕРОССИЙСКИЙ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЦЕНТР В СФЕРЕ ЗАКУПОК «АУКЦИОН КОНСАЛТИНГ»

115598, г. Москва, ул. Загорьевская, д. 10, корп. 4, пом. I, комната 19-4, оф. 3
E-mail: info@auccons.ru | Web: www.auccons.ru | Тел. 8-495-540-52-97

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

ОБУЧЕНИЕ ПО ЗАКОНУ № 223-ФЗ

ЛЕКТОР – Миронов Евгений Николаевич
Опыт преподавательской деятельности в сфере закупок 15 лет. **Эксперт федерального уровня.**

АПРЕЛЬ

22-23

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

ТЕМА СЕМИНАРА:

«КОРРЕКТИРОВКА ПОЛОЖЕНИЯ О ЗАКУПКЕ ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ. ИЗМЕНЕНИЯ В ПРАВИЛАХ ЗАКУПОК ПО ЗАКОНУ № 223-ФЗ В 2021-ОМ ГОДУ. ОБСУЖДЕНИЕ АКТУАЛЬНЫХ ВОПРОСОВ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ЗАКУПОК ПО ЗАКОНУ 223-ФЗ.

ТЕХНИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ — ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ И ТИПИЧНЫЕ ОШИБКИ ЗАКАЗЧИКОВ. ТРЕБОВАНИЯ ЗАКАЗЧИКОВ В ДОКУМЕНТАЦИИ О ЗАКУПКЕ, ПРОТИВОРЕЧАЩИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ И ОГРАНИЧИВАЮЩИЕ КОНКУРЕНЦИЮ»

- **Адрес места проведения семинара:** г. Санкт-Петербург, Московский проспект д. 97А, отель «Холидей Инн Московские ворота», конференц-зал «Пудовкин»

ОБУЧЕНИЕ ПРОВОДИТСЯ С СОБЛЮДЕНИЕМ САНИТАРНО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И СОЦИАЛЬНОЙ ДИСТАНЦИИ
(1 ЧЕЛОВЕК ЗА 1 СТОЛ, ВЫДАЧА МАСОК И ПЕРЧАТОК)

Всероссийский учебно-методический центр в сфере закупок «Аукцион Консалтинг» приглашает Вас принять участие в консультационно-практическом семинаре, где Вы сможете получить ответы на вопросы связанные с принятыми и планируемыми нововведениями к Закону № 223-ФЗ в 2021 году, корректировкой Положения о закупке, а также приобретете знания, необходимые для формирования технических заданий, организации закупок в соответствии с требованиями законодательства. Вы сможете закупать законно то, что нужно!

Аудитория семинара: руководители организаций, руководители служб закупок и иных подразделений, инициаторы закупок, специалисты по закупкам, юристы, главные бухгалтеры, члены закупочных комиссий и иные работники, стремящиеся к профессиональному развитию и карьерному росту.

Повышение квалификации / профессиональная переподготовка: после посещения семинара по желанию слушателя, предоставляется возможность дальнейшего дистанционного обучения (без выезда слушателей в учебное заведение) по свободному графику, с выдачей УДОСТОВЕРЕНИЯ или ДИПЛОМА с присвоением квалификации «СПЕЦИАЛИСТ-ЭКСПЕРТ В СФЕРЕ ЗАКУПОК»

Подробнее о курсах повышения квалификации

© ООО «Аукцион Консалтинг». Лицензия на образовательную деятельность № 036282.

ПРЕПОДАВАТЕЛЬ СЕМИНАРА

МИРОНОВ ЕВГЕНИЙ НИКОЛАЕВИЧ – российский юрист-практик, эксперт в сфере закупок.
Один из наиболее востребованных преподавателей по закупкам (44-ФЗ, 223-ФЗ). Непрерывный стаж работы в сфере закупок более 15 лет (94-ФЗ, 44-ФЗ, 223-ФЗ). Опыт преподавательской деятельности более 10 лет. С 2015 года главный эксперт и старший преподаватель учебно-методического центра в сфере закупок «Аукцион Консалтинг». Проведено более 900 дней семинаров. Обучено свыше 13,5 тыс. человек из 4,5 тыс. организаций.

Личная успешная практика ведения дел по защите в судах и ФАС России по спорам в области регламентированных закупок. **Результативность:** более 97% выигранных дел.

Консультант и эксперт по закупкам АО «Российские космические системы», ФГУП «Киноконцерн «Мосфильм», ФКП «Республиканский фумигационный отряд», ЗАО «ГСР «ТЭЦ», ОАО «Красцветмет», ЗАО «Сбертех», ГУП «Петербургский метрополитен» и многих других.

КАЖДОМУ УЧАСТНИКУ ОБУЧЕНИЯ ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ:

- Маски и перчатки.
- Комплексное питание в ресторане (обед, кофе-брейк).
- Методический материал на Flash-диске.
- Фирменный раздаточный материал письменных принадлежностей.
- Именной сертификат об участии в семинаре.
- Видеозаписи на Flash-диске по теме семинара.
- Линия консультаций по вопросам применения Закона № 223-ФЗ до 28 февраля 2021 г.

СТОИМОСТЬ ОБУЧЕНИЯ:

15.900 руб. / 1 день, **31.800** руб. / 2 дня

СКИДКИ НА УЧАСТИЕ В СЕМИНАРЕ:

- **12.900** рублей / 1 день, при подаче заявки на участие в семинаре **до 20.04.2021**
- **23.220** рублей / 2 дня, при подаче заявки на участие в семинаре **до 20.04.2021**
- **Скидка 10%** — группам слушателей от 2-х человек.

© ООО «Аукцион Консалтинг». Лицензия на образовательную деятельность № 036282.

ДОКУМЕНТ ПО ИТОГАМ ОБУЧЕНИЯ:

- **СЕРТИФИКАТ** – включен в стоимость обучения.
- **УДОСТОВЕРЕНИЕ / ДИПЛОМ** – доплата составит **6.900 / 11.900** руб. *(цена только для участников семинара)*

► **Удостоверение** – это официальный документ о профессиональном дополнительном образовании в сфере закупок, необходимый каждому специалисту, принимающему участие в закупочной деятельности организации.

► **Диплом** — документ о профессиональной переподготовки с присвоением квалификации «СПЕЦИАЛИСТ-ЭКСПЕРТ В СФЕРЕ ЗАКУПОК».

Адрес места проведения семинара:

г. Санкт-Петербург, Московский проспект д. 97А, отель «Холидей Инн Московские ворота», конференц-зал «Пудовкин»

АПРЕЛЬ

22

ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ

9.40–10.00 Регистрация участников

1. Корректировка Положения о закупке товаров, работ, услуг:

- Рекомендации эксперта по проведению анализа Положения о закупке на наличие / отсутствие типовых ошибок, наиболее часто встречающихся на практике.
- Порядок определения и обоснования начальной (максимальной) цены договора, цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком), включая порядок определения формулы цены, устанавливающей правила расчета сумм, подлежащих уплате заказчиком поставщику (исполнителю, подрядчику) в ходе исполнения договора (далее - формула цены), определения и обоснования цены единицы товара, работы, услуги, определения максимального значения цены договора.
- Внесение в документацию о конкурентной закупке обоснования начальной (максимальной) цены договора либо цены единицы товара, работы, услуги, включая информацию о расходах.
- Порядок размещения сведений в реестре договоров об их исполнении.
- Исполнение требования о квотировании закупок российской продукции.
- Проведение закупок среди субъектов малого и среднего предпринимательства.
- Требования к составу и содержанию заявок при проведении конкурентной закупки в электронной форме, участниками которой могут быть только субъекты МСП.
- Иные изменения, касающиеся порядка проведения конкурентных закупок в электронной форме.
- Перечень сведений, который заказчик вправе запросить у участников закупки, а также перечень сведений, который требуется продекларировать.

2. Изменения к закону № 223-ФЗ в 2021 году и их практические последствия:

© ООО «Аукцион Консалтинг». Лицензия на образовательную деятельность № 036282.

- О внесении изменений в статьи 2 и 4 Федерального закона «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» (в части установления обязанности заказчиков обосновывать начальные (максимальные) цены договоров);
- Новые правила заключения договоров у субъектов малого и среднего предпринимательства (СМСП). Изменения в порядке заключения и оплаты договоров по результатам закупки среди СМСП и самозанятых лиц;
- Особенности формирования плана закупки на 3-х летний период у субъектов МСП. Пояснения эксперта к данному нововведению;
- Преференции для физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями и применяющих специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход», при осуществлении закупок в рамках 223-ФЗ;
- Новый профессиональный стандарт «Специалист по прогнозированию и экспертизе цен на товары, работы, услуги» – новые требования к специалистам по ценообразованию;
- Проект поправок в КОАП – новые случаи административной ответственности;
- Предложения ФАС и Минфина по модернизации электронных закупок в 223-ФЗ;
- Об обязанности обосновывать НМЦД в закупочной документации;
- О введении закрытого перечня оснований закупки у единственного поставщика.
- О закупках у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика) в настоящее время. Мнение ФАС, судебная практика, рекомендации экспертов.
- Увеличение размера годового объема закупок у субъектов МСП, которые обязаны осуществлять заказчики по 223-ФЗ. Пояснения эксперта к данному нововведению.
- Новые требования к порядку оценки заявок (необходимость обоснования прироста эффективности исполнения при приросте показателя подкритерия);
- Новые требования к использованию в ТЗ параметров из национальных стандартов;
- О квотировании закупок российской продукции. Как именно реализовывать требования постановления правительства РФ от 12.2020 N 2013 "О минимальной доле закупок товаров российского происхождения";
- Тенденции развития законодательства о закупках. Важнейшие законопроекты к Закону № 223-ФЗ. Чего ожидать в ближайшем будущем?

Иные ожидаемые поправки в 223-ФЗ в 2021 году:

- Преимущество 30% всем российским товарам, работам, услугам;
- Правила закупки строительных работ под ключ;
- Новые требования к комиссии при введении понятия «конфликт интересов»;
- Установление предельного срока оплаты по всем договорам;
- Корректировка содержания оснований закупок, не регулируемых 223-ФЗ;
- Основания для включения поставщика в РНП;
- Право уменьшить объем обеспечения пропорционально объема исполнения договора;
- Обязанность поставщика раскрывать всех выгодоприобретателей в заявке;
- Право поставщика уступить денежные требования по договору;
- Обязанность расчета начальной (максимальной) цены договора с учетом референтных цен;
- Новый порядок внесения сведений в реестр договоров;
- Запрет закупать по Закону N 223-ФЗ иностранные устройства хранения данных;
- Запрет допуска иностранной радиоэлектроники;
- Льготы для тех, кто готов быстро оплатить штраф за сговор;
- Преимущества по участию в закупках для самозанятых граждан;

© ООО «Аукцион Консалтинг». Лицензия на образовательную деятельность № 036282.

Масштабный проект поправок от ФАС:

- Обязанность применять Каталог Товаров/Работ/Услуг;
- Обязанность обосновывать НМЦД в закупочной документации;
- Предварительная квалификация на крупные закупки;
- Ограничение способов предоставления обеспечения;
- Расширенный перечень требований к составу и содержанию заявки;
- Закрытый перечень оснований закупки у ед. Поставщика (22 основания);
- Определение термина «Участник закупки». ВАЖНО для всех Заказчиков!
- Новый вид протокола и новые требования к содержанию;
- Ограничение годового объема неконкурентных процедур;
- Малые закупки у ед. поставщика только через электронные магазины – порядок проведения;
- Обжалование документации только участником соответствующим требованиям закупки;
- Электронное обжалование – порядок проведения и особенности ЭДО;
- Рейтинг деловой репутации поставщика – порядок формирования, льготы при участии;
- Заключение договора только в электронной форме – порядок заключения;
- Закрытый перечень возможных требований к участникам;
- Регламентированный порядок оценки и предельные веса критериев;
- Регламентированный порядок определения размера штрафов;
- Регламентированный порядок обоснования НМЦД;
- Регламентированный порядок исполнения договора – экспертиза, приемка, расторжение.

3. Актуальные вопросы в связи с пандемией коронавируса:

- Проблемы и трудности юридического и экономического характера, с которыми столкнулись организаторы закупок (заказчики) в период пандемии. Пути решения, методы предотвращения рисков и негативных последствий;
- Последствия срыва закупки по причине отказа поставщиков от заключения либо исполнения заключенного договора.
- Дистанционное участие в рассмотрении жалоб, обращений, проведении проверок;
- Признание коронавируса форс-мажором (Письма ФАС и Минфина);
- Алгоритм действий заказчика в случае уклонения поставщика (подрядчика, исполнителя) от исполнения договорных обязательств;
- Списание суммы штрафных санкций в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения в 2020-2021 гг. в связи с распространением коронавируса обязательств, предусмотренных договором.

4. Планирование закупок на 2022 гг. Разъяснения и практические рекомендации:

- Формирование и утверждение плана закупки товаров, работ, услуг. Постановление Правительства РФ № 932 от 17.09.2012 «Об утверждении правил формирования плана закупки товаров (работ, услуг) и требований к форме такого плана».
- Как часто можно корректировать планы закупок? Основания и порядок внесения изменений в план закупки.
- Мнение контролирующего органа о частом редактировании заказчиками планов закупки.

- Практические рекомендации по организации планирования закупок. От выявления потребностей заказчика до оформления планов и размещения их в ЕИС. Просто, легко, обосновано!
- Обоснование начальной (максимальной) цены договора, договора с единственным поставщиком: основные методы и практические рекомендации.
- Планы закупки инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, лекарственных средств. Критерии отнесения продукции к инновационной, высокотехнологичной.
- Планирование закупок у субъектов малого и среднего предпринимательства, закупок инновационной продукции, высокотехнологичной продукции.
- Оценка и мониторинг соответствия планов закупки, проектов планов, изменений планов и проектов изменений в части соответствия законодательству о развитии малого и среднего предпринимательства.
- Обзор основных нарушений при составлении и размещении планов закупки.

5. Закупки у единственного поставщика

- Случаи, ограничения закупок у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя).
- Обоснование выбора способа закупки у единственного поставщика (исполнителя, подрядчика).
- Документальное оформление обоснования. Типичные ошибки заказчиков.
- Закупки у единственного поставщика (подрядчика, исполнителя) с использованием электронных магазинов, агрегаторов торговли.
- Обзор результатов обжалований случаев и оснований закупки у единственного поставщика.

6. Особенности проведения электронных закупок:

- Основные ошибки при проведении электронных закупок выявляемые при проверках;
- Дозапросы в закупках у СМСП – что можно запрашивать (практика проверок);
- Последствия ухода от электронных процедур путем дробления закупок;
- Электронные магазины малых закупок в 223-ФЗ;
- Обязанность отдельных заказчиков установить лимит по договорам 100/500 тыс.;
- Практические рекомендации по проведению электронных закупок;
- Особенности проведения электронных аукционов, конкурсов, запросов котировок, запросов предложений – разбор практических примеров (анализ Положений крупнейших заказчиков);
- Примеры успешной реализации неконкурентных способов закупки в электронной форме с правом указания товарного знака (по результатам проверок признанных соответствующими требованиям законодательства);
- Практика применения ЭДО при заключении и исполнении договоров;
- Правомерность Требований к подтверждению в заявке наличия опыта и ресурсов.

7. Закупка по цене единицы товара/работы/услуги:

- В каких случаях можно проводить;
- Тонкости при подготовке документации;
- Как правильно сформировать и обосновать цену договора, цену единицы, единичные расценки;

© ООО «Аукцион Консалтинг». Лицензия на образовательную деятельность № 036282.

- Как правильно опубликовать и провести закупку;
- Обязательные условия договора при проведении закупки по цене единицы.

8. Особенности заключения и исполнения договоров

- Порядок заключения и изменения договоров по результатам закупки.
- Особенности заключения договоров на выполнение подрядных работ.
- Контроль исполнения договоров. Изменение и расторжение договоров. Новые требования к размещению информации об изменении и исполнении договоров в ЕИС.
- О рамочных договорах – договорах с регулируемым объемом поставки продукции. Пролонгация рамочных договоров.
- Особенности закупок у взаимозависимых лиц.
- Неправомерные условия проектов договоров!
- В каких случаях можно ограничить/запретить субподряд.
- В каких случаях можно оплатить работы, выполненные до подписания договора – позиция Минэкономразвития и Судов.
- Аффилированность и конфликт интересов – понятия, практика, риски.
- Право заказчика запросить информацию и документы о фактических расходах поставщика и о привлечении субподрядчиков для исполнения договора – позиция ФАС и судов.
- Можно ли требовать у банка неустойку за счет средств банковской гарантии.
- Расчет начальной (максимальной) цены договора с учетом референтных цен.
- Регламентация в Положении и Документации порядка участия коллективного участника.
- Право Заказчика требовать от участника налоговую декларацию.
- Ограничение предельного размера авансов по всем закупкам.
- Договоры с пролонгацией — возможность продления без проведения новой закупки.
- Как правильно расторгнуть договор при нарушении поставщиком условий.
- Заключение договоров с несколькими участниками закупки. «Зонтичные» закупки.
- Отчетность. Реестр договоров в ЕИС: структура, содержание, требования Федерального Казначейства к размещению информации. Изменения порядка ведения реестра договоров в части включения в реестр информации о стране происхождения поставляемого и поставленного товара, в том числе при выполнении работ, оказании услуг. Внесение сведений после каждого действия при исполнении договора!

9. Требования к порядку приемки:

- Описание порядка приемки.
- Приемочная комиссия, внутренняя экспертиза и оформляемые документы.
- Возможность поставщика отказаться от оказания услуг при условии возмещения убытков.

Ответы на вопросы. Консультации. Обмен опытом.

© ООО «Аукцион Консалтинг». Лицензия на образовательную деятельность № 036282.

АПРЕЛЬ

23

ПРОГРАММА ОБУЧЕНИЯ

9.40–10.00 Регистрация участников

1. Технические задания — особенности формирования и типичные ошибки заказчиков.

- Правила описания предмета закупки: рекомендации заказчикам;
- Требования к использованию в техническом задании (ТЗ) параметров из национальных стандартов;
- Разбор ошибок заказчиков: требования, влекущие ограничение количества участников закупки;
- «Дробление», «укрупнение» лотов с целью избежать конкурентной закупки;
- Распространенные ошибки в структуре и содержании закупочной документации. Правила составления Информационной карты;
- Способы составления спецификаций;
- Виды спецификаций;
- Что не допускается включать в описание продукции?
- Что нужно знать о товарных знаках и знаках обслуживания, о наименовании места происхождения товара и страны производства;
- О ключевых реестрах и классификаторах;
- Исключения из общих правил описания предмета закупки. Когда заказчик вправе осуществлять закупки конкретной продукции? Закупки с указанием на товарные знаки;
- Закупки, связанные с выполнением работ на объектах особо опасных и технически сложных, если требуется поставка той продукции, которая не гостируется, и ТУ отсутствуют в открытом доступе, то есть «эксклюзивная продукция»;
- Описание предмета закупки по чертежу;
- Особенности описания предмета закупки по ГОСТ, ТР, ТС (нац. стандарты);
- Как устанавливать требования к подтверждению соответствия продукции (обязательного и необязательного);
- Порядок описания гарантийных сроков на продукцию;
- Обоснования применения конкретной марки продукции и показателей ГОСТ: как составлять, куда прикреплять, размещать ли с документацией о закупке.
- Рекомендации как лучше обосновать (какие доводы приводить);

2. Повышение эффективности подготовки Технических заданий:

- Разработка технологической карты типового технического задания по видам Т/Р/У;
- Разработка типовых технических заданий;
- Эффективное разделение обязанностей между закупщиками и инициаторами;
- Аудит и повышение эффективности бизнес-процессов взаимодействия подразделений при подготовке ТЗ;
- Введение в КПЭ инициаторов показателя — «качество и своевременность подготовки ТЗ»;
- Введение персональной ответственности для инициаторов.

© ООО «Аукцион Консалтинг». Лицензия на образовательную деятельность № 036282.

3. Требования заказчика в документации о закупке, противоречащие законодательству и ограничивающие конкуренцию (с примерами):

- Требование об отсутствии у участника недоимки по налогам, сборам, задолженности по иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации – как требование, противоречащее законодательству.
- Требование о предоставлении в составе заявки участника документов, подтверждающих соответствие товара (паспорт качества, сертификат соответствия, технические условия и т.д.), которым участник закупочной процедуры не может обладать не приобретая соответствующего товара – как требование, противоречащее законодательству.
- Требование об осуществлении победителем закупки взаиморасчетов с использованием счетов, обслуживаемых конкретным банком, указанным заказчиком в документации о закупке – как требование, противоречащее законодательству.
- Условие документации о закупке о разрешении третейским судом споров, разногласий, требований, возникающих в связи с проведением закупки – как требование, противоречащее законодательству.
- Ограничение участия в закупочной процедуре лиц, аффилированных с иными участниками закупки – как требование, противоречащее законодательству.
- Требование документации о том, что участник закупки должен являться производителем либо обладать правом поставки, предоставленным производителем, по конкретным позициям — как требование, противоречащее законодательству и являющееся ограничением количества участников закупки.
- Установление требования о наличии у участника необходимых производственных мощностей на момент проведения закупки — как требование, противоречащее законодательству и являющееся ограничением количества участников закупки.
- Требование о подтверждении наличия квалифицированного персонала — как требование, противоречащее законодательству и являющееся ограничением количества участников закупки.
- Установление в Положении о закупке положения о наличии у участника запроса предложений опыта оказания услуг по предмету закупки — как ограничение количества участников закупки.
- Требование о предоставлении в составе заявки документа, который будет необходим в период оказания услуг, выполняемых по договору — как требование, противоречащее законодательству.
- Требование об отсутствии у участника закупки случаев судебных разбирательств с Заказчиком и (или) иным обществом, принадлежащим группе Заказчика – как ограничение круга участников закупки.

4. Требования, ограничивающие исполнителя в осуществлении им предпринимательской деятельности:

- Установление в документации о закупке требования о наличии необходимых специалистов в штате у исполнителя;
- Установление в документации о закупке условия о согласовании с заказчиком привлекаемых субподрядных организаций;
- Требование о согласовании с Заказчиком замены лица, уполномоченного на ведение всех финансовых операций, включая платежи, документооборот и иные взаиморасчеты с Заказчиком, осуществление бухгалтерского учета, оформление

первичных документов, подписание, предоставление, получение документов, а также совершения иных действий от имени коллективного участника;
- Установление соотношения разделения объема работ между подрядчиком/генподрядчиком и субподрядчиками.

5. Комплекс мер против недобросовестных поставщиков.

- Рассмотрение и оценка заявок. Основания для отклонения заявок.
- Правила установления критериев, подкритериев (показателей) для оценки заявок. Примеры и условия применения.
- Дополнительные процедуры: квалификационный отбор, переговоры, «переторжка», подача альтернативных заявок и др.
- Новые правила для проведения конкурентных закупок (с учетом ошибок, допущенных заказчиками):
- Новые правила отмены закупок;
- Требования к протоколам конкурентных закупок. Что забывают указать заказчики в протоколах?
- Порядок заключения договора по результатам конкурентной закупки;
- Требования к проведению конкурентных закупок в электронной форме.

Ответы на вопросы. Консультации. Обмен опытом.

КОНТАКТЫ: ВСЕРОССИЙСКИЙ УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ ЦЕНТР «АУКЦИОН КОНСАЛТИНГ»

E-mail: info@auccons.ru
Web: www.auccons.ru
Тел.: 8-495-540-52-97