

## **Коммерческое предложение**

**о проведении обучения в форме семинара на тему:**

**«Обзор и разъяснение новых требований к закупкам в рамках Федерального закона № 223-ФЗ в 2022 году. Квотирование. Национальный режим. Отчётность. Закупки у субъектов малого и среднего предпринимательства. Описание предмета закупки, формирование технического задания»**

---

**Даты и время семинара:**

16, 17, 18 февраля 2022 г. по 3 часа каждый день.

Время проведения: с 13:00 до 16:00 (время московское).

**Форма обучения:** дистанционная, в режиме on-line конференции.

**Лектор:** эксперт федерального уровня Миронов Евгений Николаевич.

### **КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ СЕМИНАРА:**

Участники семинара получают полный обзор и квалифицированные разъяснения последних изменений и нововведений, принятых к 223-ФЗ, узнают о «подводных камнях», получают полезные рекомендации и советы по их дальнейшему практическому применению.

**Ключевые вопросы темы семинара:**

1. Введение обязательного обоснования начальной (максимальной) цены договора и цены договора.
2. Изменения в отчётности заказчика: ежемесячная отчетность и отчётность по СМП.
3. Увеличение с 01 января 2022 года процента закупок среди субъектов малого и среднего предпринимательства, а также введение обязанности соблюдать лимит таких закупок практически для всех заказчиков;
4. Электронное активирование.
5. Соблюдение национального режима и квотирования закупок товаров российского происхождения.
6. Разъяснение иных сложных вопросов, касающихся соблюдения актуальных изменений Закона № 223-ФЗ в 2021-2022 гг.
7. Описание предмета закупки, формирование технического задания.

**ЭКСКЛЮЗИВ:** каждому слушателю семинара будет предоставлена возможность самостоятельного обучения на учебном тренажере Единой Информационной Системы (ЕИС). Опробуйте в тестовом режиме все обновления ЕИС без каких-либо последствий! Услуга входит в стоимость участия в семинаре.

**Стоимость участия в семинаре:** 8.900 руб. / 1 чел.

**Скидка:** 10% — от двух участников семинара от одной организации.

**В стоимость семинара включено:**

1. Учебно-методический материал семинара в электронном виде;
2. Именной сертификат об участии в семинаре;

**Программа семинара** - приложение №1 коммерческого предложения.

**Дополнительное обучение после семинара:**

участники семинара имеют возможность по специальной цене пройти курс повышения квалификации или профессиональной переподготовки по образовательным программам, реализуемым с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий по заочной форме обучения.

**Документы о прохождении курса:**

1. Удостоверение о повышении квалификации (72 академ. часа) - 8.900 руб. (*цена только для участника семинара*)
2. Диплом о профессиональной переподготовке (260 академ. часов) – 13.900 руб. (*цена только для участника семинара*)

**ЗАПИСЬ НА СЕМИНАР:**

Зарегистрируйтесь на семинар одним из предложенных вариантов:

1. По телефону +7 (495) 540-52-97 Гульнара Эдуардовна.
2. Направьте реквизиты организации и Ф.И.О. участников на e-mail: [gulnara@auccons.ru](mailto:gulnara@auccons.ru) или заполненную анкету, предоставленную менеджером.
3. Регистрация на сайте учебного центра: [www.auccons.ru](http://www.auccons.ru)

---

**Генеральный директор**  
**Орлов Андрей Викторович**



## ПРОГРАММА СЕМИНАРА

Преподаватель: Миронов Евгений Николаевич

---

### ОБЗОР ИЗМЕНЕНИЙ В ЗАКОН N 223-ФЗ И ПОДЗАКОННЫЕ НОРМАТИВНЫЕ ПРАВОВЫЕ АКТЫ

- Обзор актуальных изменений и хронология вступления их в силу;
- Перечень изменений, который заказчику необходимо внести в Положение о закупке в 2022 году в целях приведения его в соответствие с действующим законодательством;
- Новые требования к протоколам, обязательные для исполнения всеми заказчиками;
- Изменения в 223-ФЗ, вступившие в силу с **01 января 2022-го года**;
- Об обязанности с 01 января 2022 года осуществлять закупки среди субъектов МСП и достигать установленный лимит практически всеми заказчиками. Какие заказчики подпадают под исключение?

### ОБОСНОВАНИЕ НАЧАЛЬНОЙ (МАКСИМАЛЬНОЙ) ЦЕНЫ ДОГОВОРА (НМЦД)

- Описание порядка определения и обоснования начальной (максимальной) цены договора (НМЦД) в Положении о закупке в соответствии с Федеральным законом от 5 апреля 2021 N 86-ФЗ;
- Методы и способы определения и обоснования НМЦД. Определение и обоснование цены договора, заключаемого с единственным поставщиком (исполнителем, подрядчиком);
- Порядок определения формулы цены, устанавливающей правила расчета сумм, подлежащих уплате заказчиком поставщику (исполнителю, подрядчику) в ходе исполнения договора, определения и обоснования цены единицы товара, работы, услуги (ТРУ), определения максимального значения цены договора;
- Сведения о ценообразовании, включаемые в документацию о закупке и договор. Внесение в документацию о конкурентной закупке сведений об обосновании НМЦД либо цены единицы ТРУ включая информацию о расходах. Типовые ошибки, наиболее часто встречающиеся на практике.
- Надо ли обосновывать НМЦ при закупке до 100 тр.?
- Надо ли делать обоснование (3 коммерческих предложения и т.д.) на плановые закупки на 2022 год?
- Можно ли на малых закупках применять только 2 коммерческих предложения?
- Обязан ли заказчик, работающий по 223-ФЗ руководствоваться Приказом Федеральной службы войск национальной гвардии Российской Федерации от 15.02.2021 г. № 45 "Об утверждении Порядка определения начальной (максимальной) цены контракта?"

### ИЗМЕНЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ К УЧАСТНИКАМ ЗАКУПКИ

- Ограниченный перечень документов и информации, который заказчик вправе установить в документации о конкурентной закупке среди субъектов МСП как обязательный для предоставления в составе заявок участниками закупки. О запрете требовать у участников закупки иные документы и сведения, кроме включенных в исчерпывающий перечень возможных документов и информации в составе заявки;
- Обязательные квалификационные требования к участникам закупок, связанных с поставкой товаров, выполнением работ или оказанием услуг, необходимых для завершения строительства объекта незавершенного строительства или объекта инфраструктуры, права на которые переданы в порядке, предусмотренном статьями 201.15-1 — 201.15-2-1 Федерального закона от 26 октября 2002 г. N 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», которые необходимо устанавливать в случае проведения конкурентной закупки в период с 29.03.2021 г. по 29.03.2027 г.

## **ОСОБЕННОСТИ ЗАКУПОК У СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА (СУБЪЕКТОВ МСП)**

- Кто должен с 2022 года осуществлять закупки у СМП?
- Каким должен быть объем закупок у СМП с 01.01.22г.?
- Можно ли выполнить долю МСП по 223-ФЗ, не проводя конкурентные закупки?
- Правила применения исключений при расчете годовых объемов закупок у субъектов МСП;
- Правила осуществления конкурентных закупок в электронной форме, участниками которых могут быть только субъекты МСП;
- Об исключении процедуры квалификационного отбора в конкурентных закупках с участием только субъектов МСП и запрете требовать в составе заявки документы, подтверждающие квалификацию участника, в качестве обязательных;
- Особенности заключения договоров с лицами, применяющими специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход» («самозанятыми»). О необходимости проверки наличия участника в реестре субъектов МСП или среди плательщиков налога на профессиональный доход не только при рассмотрении заявок, но и на дату подписания договора по результатам закупки заказчиком;
- Установление административной ответственности заказчиков и должностных лиц за нарушение сроков оплаты ТРУ по договорам, заключенным с субъектами МСП. Функции органов Прокуратуры РФ при составлении протоколов в целях привлечения заказчиков к ответственности;
- О невозможности принятия заказчиком решения о незаключении договора с субъектом МСП по результатам конкурентной закупки;
- С 2022г заказчик подпадает под ПП №1352. Закупки, которые проведены в 2021г на 2022г у ед. поставщика до 100т.р. и поставщик СМП будут попадать в квоту по СМП для отчета за 2022г?
- Каковы сроки составления итогового протокола по запросу котировок и запросу предложений для СМП?
- Должны ли муниципальные предприятия проводить закупки только для СМП, чтобы набрать необходимый процент?
- Если при проведении закупки для СМП требуется предоставление лицензии, может ли участник не предоставлять копию лицензии, а предоставить ссылку на открытый источник информации в интернете? Правомерно ли отклонить такую заявку?
- При заключении в 2022 году договора до 100 т. р. с СМП, какой срок оплаты имеем право поставить (по ПП №1352)?

## **ПЛАНИРОВАНИЕ ЗАКУПОК НА 2022 ГОД**

- Требования к составлению плана закупки на 2022-ой год с учётом последних изменений;
- Необходимость указания единицы измерения и количество товара (объем работы, услуги) в плане закупок;
- Практические рекомендации по планированию закупок.

## **ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ. ОТЧЁТ ПО ЗАКУПКАМ У СУБЪЕКТОВ СМП. ВЕДЕНИЕ РЕЕСТРА ДОГОВОРОВ**

- Последние изменения порядка формирования сведений для реестра договоров в ЕИС;
- О внесении информации в реестр договоров, если в результате внесения изменений в договор его стоимость превысила пороговые значения, установленные в качестве права для размещения информации в ЕИС. Позиция Минфина России;
- Как отражать в ежемесячную отчетность договора до 100 тыс. руб.: по факту заключения договора или по факту поставки (подписания Акта)?
- Нужно ли заполнять раздел 3 ежемесячного отчета о заключенных договорах, если в текущем месяце все договора заключены до 100 тыс. руб., т.е. в отчете отражены по коду случая заключения договора -220?
- Как возможно технически разместить в ежемесячном отчёте по договорам на ЕИС закупленные в отчетном месяце, подпадающие под квоту, товары по размещённым на ЕИС конкурентным и неконкурентным закупкам?
- Образец заполнения нового ежемесячного отчёта, относить ли в раздел 2,3 в таблицу ОКПД договоры до 100 тр, в перечне не даёт выбрать нужный окпд? Вносить ли изменения в

ежемесячный отчет при исполнении договора и закрытии его на фактическую сумму исполнения?

- В случае заключения дополнительного соглашения к договору с изменением суммы как его правильно включать в ежемесячный отчет: включать в текущем месяце или менять отчет за месяц, в котором был заключён договор?
- Кому необходимо сдавать отчет о закупках у СМП за этот год?
- Закупки у СМП до 100 тыс. руб. входят в отчетность 20%?
- В связи с изменениями в ПП № 1352 с 01.01.2022 появляется необходимость соблюдать обязательную долю по закупкам у СМСП и размещать годовой отчет. В какие сроки размещать перечень ТРУ в ЕИС на 2022 год? За какой период отчитываться первый раз?
- О формировании отчета МСП за 2021г. Оплаты будут подтягиваться автоматически из исполнения или же придется, как и ранее, все считать вручную?
- При заполнении в реестре договоров ЕИС сведений о договоре и об исполнении договора как правильно вносить данные в электронную форму?
- В ЕИС необходимо размещать информацию об исполнении договора в реестре договоров. Так же необходимо размещать информацию об окончании исполнения договора и для этого необходимо приложить документ, подтверждающий исполнение договора. Какой документ прикладывать?
- Нужно ли размещать товарную накладную до оплаты ТРУ по договору в ЕИС при исполнении договора или можно размещать все одновременно после оплаты?
- Закупка проведена конкурентная: котировочная сессия на портале Поставщиков г. Москвы на сумму менее 100 тыс., то есть извещения в ЕИС нет. В какой раздел ежемесячного отчёта внести данную закупку?
- На этапе исполнения договоров: на каком основании размещать промежуточные акты и платежи, а не после полного исполнения в течение 10 дней?

## **ВОПРОСЫ УЧЕТА НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ (НДС) ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ЗАКУПОК**

- О необходимости соблюдения принципа равноправия при оценке и сопоставлении заявок участников закупки, в том числе применяющих разные режимы налогообложения. Можно ли заключать контракт (договор) с участником, применяющим упрощённую систему налогообложения (УСН), снизив при этом цену договора на сумму НДС? Можно ли по результатам торгов, проведенных без учета НДС, увеличить стоимость договора на размер НДС, заключаемого с участником с общей системой налогообложения? Можно ли в документации о закупке предусмотреть коэффициенты, снижающие цену договора при их заключении с участником, применяющим УСН, снизив при этом цену договора на сумму НДС? Можно ли проводить торги без учета НДС?
- Если цена договора обоснована проектно-сметным методом, в составе которого выделен НДС, то как заключать такой договор с участником закупки, применяющим УСН?
- Правомерно ли все-таки при рассмотрении заявок приводить ценовые предложения к единому базису (без НДС)?

## **ОБЗОР ИНТЕРЕСНЫХ СУДЕБНЫХ РЕШЕНИЙ, СВЯЗАННЫХ С ОБЖАЛОВАНИЕМ ПОЛОЖЕНИЙ ДОКУМЕНТАЦИИ О ЗАКУПКЕ, ФОРМИРУЮЩИХ ПРАКТИКУ ПРИМЕНЕНИЯ И КОНТРОЛЯ СОБЛЮДЕНИЯ ТРЕБОВАНИЙ ЗАКОНА N223-ФЗ**

- Обзор решений по спорам при применении НДС в закупках;
- Обзор решений по спорам в сфере несоблюдения антимонопольного законодательства при осуществлении закупок (ст. 17 ФЗ N 135 «О защите конкуренции»);
- О взыскании с ФАС России убытков за незаконные решения;
- Мнение судов о возможности обжаловать участником Положение о закупке заказчика;
- Иные полезные с практической точки зрения решения судов.

## **КВОТИРОВАНИЕ ЗАКУПОК И НАЦИОНАЛЬНЫЙ РЕЖИМ**

- **Квотирование закупок:** последние изменения и разъяснения. Расширение перечня квотируемых товаров. Особенности определения НМЦД в рамках квотирования. Как заказчику учитывать товары из реестра ЕАЭС в рамках квотирования?

- **Национальный режим в 2021-ом году.** Применение преференций в закупках с неопределенным объемом. Запреты и ограничения закупок иностранных товаров. Порядок и механизмы реализации;
- Вопросы применения национального режима в закупках радиоэлектронной продукции;
- Подтверждение производства продукции. Порядок подтверждения соответствия продукции и практика применения. Какими документами подтверждается страна происхождения?
- Разъяснение вопросов по применению национального режима при закупках со смешанными лотами;
- Выполнение обязательной доли закупок отечественных товаров, в том числе поставляемых при выполнении работ, оказании услуг. Вопросы реализации требований **ПП РФ от 12.2020 N 2013 «О минимальной доле закупок товаров российского происхождения»**. Какие последствия могут ожидать заказчика, если минимальная доля не будет достигнута по результатам закупок в 2021-ом году?
- Вопросы предоставления преимущества российской продукции при осуществлении закупок по нормам Закона N 223-ФЗ в соответствии с **ПП РФ от 16.09.2016 N 925 «О приоритете товаров российского происхождения, работ, услуг, выполняемых, оказываемых российскими лицами...»**. Реестр российской радиоэлектронной продукции на сайте ГИСП Минпромторга РФ;
- Как соблюсти принцип равноправия участников закупки, запрет на необоснованные ограничения конкуренции, международные акты, связанные с членством РФ в ВТО, и при этом добиться, чтобы в рамках конкурентных процедур была предложена именно российская продукция?
- Изменение обязательных требований к договорам, заключаемым по результатам закупки: включение информации о стране происхождения товара, в том числе поставляемого заказчику при выполнении закупаемых работ, оказании закупаемых услуг;
- Новые требования к ежемесячной отчетности заказчика с 01.10.2021. Отчеты о закупках товаров российского происхождения (изменения в ПП РФ от 10.09.2012 N 908);
- Необходимо ли вносить в Положение о закупках и документацию о закупке информацию по квотированию в соответствии с ПП № 2013?
- Как правильно заполнять годовой план закупок с учётом квотирования по реестру СМП?
- Что делать заказчику, если не получается соблюсти размер минимальной доли закупок товаров российского происхождения?
- Являются ли товары, произведенные в России, российскими с точки зрения исполнения требований ПП РФ № 2013, если они отсутствуют в реестрах, указанных в данном постановлении?
- Как добирать квоту товаров российского производства и из реестра, если требуется закупать зарубежное оборудование плюс ограничен бюджет, а товар российского производства дороже в три раза?
- Что будет, если не достигнуто квотирование закупок российской продукции по 223-ФЗ? Предусмотрена ли ответственность за невыполнение квотирования по товарам российского происхождения?
- Если товар, например, монитор есть в перечне ПП 2013, то нам необходимо выполнить квоту, купив монитор из реестра промышленной продукции... Что делать если товары из реестра нам не подходят?
- При закупке товара конкурентным способом с указанием в документации требования о закупке товара из реестра товаров российского производства никто не подал заявку. Можно ли объявить конкурентную закупку на эти же товары без требования о наличии этого товара в реестре?
- Если предприятие не закупает квотируемые товары в течение 2021 года, годовой отчет по договорам автоматически сформируется нулевой?
- Нужно ли считать в годовом отчете по договорам процент товары российского происхождения у прямых договоров? И что будет, если процент не выполнен?

## **ДОГОВОРЫ ДО 100 ТЫС. РУБ./500 ТЫС. РУБ., ДОГОВОРЫ С ЕД. ПОСТАВЩИКОМ**

- Какой допустимый процент закупок у единственного поставщика от общего объема закупок по 223-ФЗ в течение года?
- Основные требования при заключении контрактов с единственным поставщиком?

- Каков регламент согласования заключения контракта с ед. поставщиком в 2022-ом году в случае несостоявшейся конкурентной процедуры?
- Обязательно ли указывать страну происхождения в договорах до 100 тыс.?
- Можно ли заключить договор с единственным поставщиком на продукты питания, если цена на каждую единицу не будет прописана в договоре, а только количество и общая сумма?
- Обязательны ли коммерческие предложения (и в каком количестве) к каждому договору с единственным поставщиком?
- Каким образом можно увеличить максимальную сумму закупки у единственного поставщика?

## **ИНЫЕ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ**

- Если в Положении о закупке указан пункт о том, что в формируемых в ходе проведения закупок протоколах не указываются данные о персональном голосовании членов комиссии, а также иные сведения, указанные в Законе 152-ФЗ, является ли это правомерным?
- В чем разница между «контракт» и «договор»? Какое наименование должно использовать ГБУ?
- Какие возможные критерии отбора поставщиков на поставку топлива? Руководство требует закупить топливо либо запросом предложений либо конкурсом, считает, что так топливо будет качественнее.
- Что делать если нет доступа в ЕИС, закончился сертификат. Как быть с отчетами?
- Будет ли считаться нецелевым использованием денежных средств, если автотехника куплена за федеральные деньги по 223-ФЗ?
- Заключен договор на поставку ГСМ топливными картами. Заказчик не закупает товар у поставщика, а проводит новую закупку на тот же объем. Возможно ли обжаловать новую закупку в ФАС? Возможно ли взыскать с Заказчика сумму заключенного договора?
- Вправе ли заказчик закупать товары определенных товарных знаков без указания слов «или эквивалент» в рамках использования способов закупки, которые в Положении о закупке заказчика определены как неконкурентные?
- Как отказаться от 223-ФЗ и оставить только 44-ФЗ?
- Какой должна быть цена договора после подведения итогов в электронном аукционе, где победителем стал участник с отрицательной ценой (-500 тыс.)?
- Касательно пп. 13 п. 4 ст. 1 223-ФЗ. Для применения названной нормы достаточно ли, чтобы взаимозависимое лицо-поставщик было указано в Положении о закупках заказчика, или же требуется, чтобы при этом заказчик был так же указан в Положении о закупках поставщика?
- Если поставщик ставит регистрационную дату у номера договора, которая отличается от даты подписания договора, при оформлении доп. соглашения на какую дату корректно ссылаться?
- Подача жалоб в ФАС: сроки подачи и какие обычно отклоняют?
- Претензионная работа со стороны заказчика: этапы и типовые ошибки. Рекомендации.
- Какие изменения за 2021 год и 2022 надо внести в Положение о закупках?

## **ВОПРОСЫ ОПИСАНИЯ ПРЕДМЕТА ЗАКУПКИ, ФОРМИРОВАНИЯ ТЕХНИЧЕСКОГО ЗАДАНИЯ (ТЗ)**

- Как правильно описать предмет закупки (ТЗ) не нарушая требований законодательства и при этом закупить продукцию нужного качества?
- Алгоритм формирования ТЗ при закупке товаров, работ, услуг;
- Исключения из общих правил, которые позволяют закупать конкретную продукцию;
- Использование ТЗ при обосновании НМЦД;
- Практические рекомендации по формированию ТЗ;
- Как закупать строительно-монтажные работы?
- Можно ли указывать в ТЗ не ГОСТ, а ТУ?
- Как избежать претензий и снизить риски обжалования при формировании ТЗ?

## **«ПОРЯДОК РАБОТЫ КОМИССИИ ПО ОСУЩЕСТВЛЕНИЮ ЗАКУПОК ПО НОРМАМ ЗАКОНА N 223-ФЗ»**

- **Правильное рассмотрение, оценка и сопоставление заявок участников.** Обнаружение нарушений в заявках (несоответствие ТЗ и другим требованиям). На что обращать внимание? Какие ошибки допускают специалисты, в том числе опытные закупщики?

- **Правильное составление протокола рассмотрения заявок.** Как верно отразить результаты рассмотрения заявок в протоколе? Встречающиеся ошибки, которые приводят к обжалованию решений комиссии и признанию протокола и результатов процедуры недействительными. Как исключить возможность обжалования действий членов комиссии?
- **Правильное составление итогового протокола.** Как верно отразить в протоколе расчеты при оценке и сопоставлении заявок? Как снизить риски обжалования действий заказчика и комиссии по осуществлению закупок?
- Новые требования к протоколам конкурентных закупок.
- **Нестандартные ситуации.** Как на законных основаниях отклонить заявку участника закупки в тех случаях, которые они прямо не предусмотрены документацией о закупке, например, когда участник или его заявка не соответствуют требованиям ГК РФ и др.?

---

## САМОСТОЯТЕЛЬНОЕ ОБУЧЕНИЕ НА УЧЕБНОМ ТРЕНАЖЕРЕ ЕДИНОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ (ЕИС)

Тренажер Единой Информационной Системы в сфере закупок предназначен для специалистов по закупкам в целях получения и совершенствования навыков практической работы в личном кабинете Заказчика. Учебный тренажер Единой Информационной Системы позволяет проводить практические занятия для слушателей программы подготовки и переподготовки контрактных управляющих, специалистов по закупкам.

Действующее законодательство РФ в области закупок предусматривает осуществление деятельности Заказчика с привлечением высококвалифицированных специалистов, владеющих теоретическими и практическими навыками в области закупок. Применение в процессе обучения Тренажера ЕИС положительным образом сказывается на качестве полученных знаний и практического опыта работы слушателей программы подготовки и переподготовки контрактных управляющих, специалистов по закупкам.

Практика показывает, что отсутствие необходимых знаний сотрудников зачастую оборачивается для организации штрафными санкциями, предусмотренными нормами действующего законодательства. Тренажер ЕИС в точности повторяет все этапы и порядок работы в личном кабинете Заказчика, что позволяет получить необходимые навыки и учесть ошибки без опасения за совершение юридически значимого действия.

### Преимущества тренажера:

- тренажер находится в сети Интернет и доступен online
- полная эмуляция функционала личного кабинета заказчика в ЕИС
- подходит для специалистов разного уровня
- доступ без необходимости применения цифровой подписи
- эффективно приближает учащегося от теории к реальной производственной практике

### Функционал личного кабинета 223-ФЗ:

1. Реестр закупок
2. Реестр положений о закупках
3. Реестр планов закупки
4. Реестр договоров
5. Реестр отчетности по договорам
6. Способы закупок
7. Типы протоколов
8. Внешние системы

### Тренажер повторяет все этапы в личном кабинете

В личном кабинете заказчика представлена возможность изучения полного цикла закупки от планирования до отчетности с поэтапным формированием каждого раздела и документов.



**Тренажер доступен online 24 часа в сутки**, что позволяет в удобное время отточить навыки работы сначала на симуляторе и только потом приступить к практической работе в ЕИС.

### **Доступ без необходимости использования электронной подписи**

Мы стремимся адаптировать процесс обучения для любого пользователя, сделать интерфейс максимально удобным в работе, поэтому обучение возможно пройти без применения электронной подписи.