

Коммерческое предложение
о проведении обучения в форме семинара на тему:
«Нестандартные решения по снижению экономических и правовых
рисков
в закупках по 223-ФЗ»

Специальная военная операция, международные экономические санкции и сложная общественно-политическая обстановка вызвали трудности с исполнением и заключением договоров по Закону № 223-ФЗ.

Всероссийский учебно-методический центр в сфере закупок «Аукцион Консалтинг» приглашает на онлайн встречу, на которой обсудим решения по сохранению заключенных договоров и решения по заключению новых договоров с целью снижения экономических и правовых рисков в закупках по Закону № 223-ФЗ.

Дата и время: 07 апреля 2022 г. с 10:00 до 13:00 (время московское).

Форма обучения: дистанционная, в режиме on-line встречи.

Лектор: эксперт федерального уровня Миронов Е.Н., разработчик ряда документов, представленных в СПС КонсультантПлюс.

КРАТКИЙ АНОНС:

Участники встречи узнают об экспертных и нестандартных решениях по снижению экономических и правовых рисков в закупках по Закону № 223-ФЗ.

Ключевые вопросы:

1. Алгоритмы работы с поставщиками, уклоняющимися от исполнения договора.
2. Алгоритмы работы с поставщиками, желающими расторгнуть договор по причине невозможности его исполнения.
3. Внесение изменений в действующий договор.
4. Внесение антикризисных мер в Положение о закупке.
5. Обоснование НМЦД в новых условиях.
6. Варианты действий Заказчика при уклонении победителя торгов от заключения договора.
7. Внесение антикризисных мер в договоры.
8. Новые типы закупок, которые помогут Заказчику не остаться без закупаемых товаров.

БОНУС: доступ к методическим и обучающим материалам по закупкам в рамках № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» сроком на 1 месяц. Материалы

будут доступны в системе дистанционного обучения учебного центра.

Стоимость участия в семинаре: 6.900 руб. / 1 чел.

Скидка: 10% — от двух участников от одной организации.

В стоимость включено:

1. Учебно-методический материал в электронном виде;
2. Именной сертификат об участии в семинаре;

Программа семинара - приложение №1 коммерческого предложения.

Дополнительное обучение после семинара:

участники семинара имеют возможность по специальной цене пройти курс повышения квалификации или профессиональной переподготовки по образовательным программам, реализуемым с применением электронного обучения и дистанционных образовательных технологий по заочной форме обучения.

Стоимость дополнительного обучения:

8.900 руб. – удостоверение о повышении квалификации (72 академ. часа)

13.900 руб. – диплом о профессиональной переподготовке (260 академ. часов)

ЗАПИСЬ НА СЕМИНАР:

Зарегистрируйтесь на семинар одним из предложенных вариантов:

1. По телефону +7 (495) 540-52-97 Гульнара Эдуардовна, Самохин Андрей
2. Направьте реквизиты организации и Ф.И.О. участников на e-mail: info@auccons.ru или заполненную анкету, предоставленную менеджером.
3. Регистрация на сайте учебного центра: www.auccons.ru

**Генеральный директор
Орлов Андрей Викторович**



ПРОГРАММА СЕМИНАРА

Преподаватель: Миронов Евгений Николаевич

Решения по сохранению заключенных договоров:

- Внесение изменений в договор (случаи увеличения цены договора, в том числе цены за единицу товара).
- Внесение антикризисных мер в Положение о закупке (возможности увеличения цены за единицу товара в заключенном договоре, оптимизация порядка и перечня случаев закупок у единственного поставщика).
- Расторжение текущего договора с одновременным заключением нового договора, основание заключения договора у единственного поставщика в Положении о закупке.
- Алгоритмы работы с поставщиками, уклоняющимися от исполнения договора.
- Алгоритмы работы с поставщиками, желающими расторгнуть договор по причине невозможности его исполнения.
- Ведение претензионной работы, обращение в суд, предоставление документальных оснований о невозможности выполнения условий договора.

Решения по заключению новых договоров:

- Обоснование НМЦД (корректировка порядка обоснования цены договора).
 - Новые возможные критерии оценки заявок участников закупки.
 - Возможность замены товара на аналогичный при исполнении договора.
 - Внесение антикризисных мер в Положение о закупке (включение порядка проведения новых типов закупок (проведение закупок специального типа - «Зонтичные» закупки, торги организованные продавцами продукции). Расширение перечня оснований закупок у единственного поставщика (закупка продукции, в случае отказа поставщика от исполнения договора в период проведения отбора нового поставщика)).
 - Варианты действий Заказчика при уклонении победителя торгов от заключения договора.
 - Заключение договора с другим поставщиком при уклонении победителя торгов от заключения договора.
 - Внесение антикризисных мер в договоры. Включение в проект договора возможности изменения его основных условий (цены, в том числе, за единицу ТРУ, сроков исполнения и пр.). Привязка к курсу валют. Указание цены в условных единицах (у.е.)
 - О возможности не размещать сведения о закупках и заключенных договорах в ЕИС.
 - Совместные закупки заказчиков. Порядок проведения. Разрабатываемые документы.
 - Требования к участникам и проверка контрагентов.
 - Вопросы оценки заявки коллективного участника.
-